

SaaS Sales Representative

– m/w/d – Vollzeit –

Wir sind ein internationales Softwareunternehmen mit Sitz in Dresden, das **innovative SaaS-Lösungen für die Landwirtschaft** entwickelt. Unsere Mission ist es, die Effizienz, Produktivität und Nachhaltigkeit in der Agrarwirtschaft weltweit durch intelligente, internetbasierte Software zu revolutionieren.

Wir suchen einen SaaS Sales Representative, um unser dynamisches Team zu verstärken. In dieser Rolle bist du die Brücke zwischen unserer innovativen Software und unseren Kunden. Du verantwortest den gesamten Vertriebsprozess – von der Lead-Generierung bis zum Vertragsabschluss – und stellst sicher, dass unsere Produkte die Kundenbedürfnisse optimal erfüllen. Du arbeitest eng mit dem Entwicklungsteam zusammen und lieferst technischen Support sowie Beratung während des gesamten Sales Cycles.



Was deine Aufgaben sind

- Proaktive Neukundenakquise (E-Mail, Telefon, Social Media) und Qualifizierung von Sales Opportunities.
- Präsentation und Demonstration des Mehrwerts unserer SaaS-Produkte.
- Klärung technischer Anforderungen und Beratung der Kunden zur passenden Softwarelösung.
- Verhandlung von Preisen und Vertragsbedingungen.
- Koordination der Auftragsabwicklung und Gewährleistung exzellenten Post-Sales Supports inklusive Weiterleitung von Kundenfeedback an die Entwicklung.

Was du mitbringen solltest

- Nachgewiesene Erfahrung im SaaS-Vertrieb, idealerweise in der Agrar- oder B2B-Tech-Branche.
- Starkes technisches Verständnis und die Fähigkeit, Software-Features in Business Value zu übersetzen.
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Verhandlungs- und Überzeugungsfähigkeiten.
- Proaktive, ergebnisorientierte Arbeitsweise und sicheres Management mehrerer Sales-Zyklen.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Branchenkenntnisse im Agrarbereich sind ein Plus.

Was wir dir bieten

- Ein dynamisches, internationales Arbeitsumfeld im Herzen von Dresden.
- Wettbewerbsfähiges Gehalt und attraktive Benefits.
- Enge Zusammenarbeit mit innovativen Entwicklungsteams.
- Umfassende Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten.

Bewirb dich jetzt und sende deine Bewerbung mit einer Gehaltsvorstellung einfach per E-Mail an Kristin!

jobs@fodjan.de